



Pre-Placement Talk | ICICI Bank

Placement Team:

Senior Coordinator: Chitrakshi

Chief Coordinator: Prachi Bisht

Placement Report: ICICI Bank Pre Placement Drive

Date: 19th October 2024

Time: 10:30 AM - 12:00 PM

Venue: 3rd Floor, Library Auditorium

ICICI Bank

Purpose: Pre-Placement Talk for the role of Relationship Manager

On October 19th, the Placement Cell at Hansraj College conducted a comprehensive pre-placement talk for ICICI Bank, tailored for applicants interested in the position of Relationship Manager. The session, held in the Library Auditorium, lasted two hours and attracted an audience of over 50 engaged students.

The presentation was led by two senior members of the ICICI Bank HR team, who offered a detailed overview of the organization, emphasizing its values, strategic goals, and role in the Indian banking sector. They provided an in-depth exploration of the Relationship Manager role, highlighting the requisite skills for success, including client relationship management, financial literacy, and exceptional communication abilities. These skills, they noted, are crucial to managing portfolios and enhancing customer experience effectively.

The speakers outlined the structured recruitment process, detailing each stage from application review to final interviews, and provided valuable insights on excelling at each phase. The session concluded with a dynamic Q&A, where students inquired about career progression, work-life balance, and the company's expectations. ICICI Bank's representatives encouraged students to align their strengths with the bank's values, motivating them to approach the recruitment process with confidence and clarity.

प्लेसमेंट रिपोर्ट: आईसीआईसीआई बैंक प्री-प्लेसमेंट टॉक

तारीख: 19 अक्टूबर

स्थान: पुस्तकालय सभागार, तीसरी मंजिल, हंसराज कॉलेज

अवधि: 2 घंटे

19 अक्टूबर को हंसराज कॉलेज के प्लेसमेंट सेल द्वारा आईसीआईसीआई बैंक के लिए एक प्री-प्लेसमेंट टॉक का आयोजन किया गया। रिलेशनशिप मैनेजर पद के इच्छुक उम्मीदवारों के लिए आयोजित इस सत्र में 50 से अधिक छात्रों ने भाग लिया और यह दो घंटे तक चला।

सत्र का नेतृत्व आईसीआईसीआई बैंक की एचआर टीम के दो वरिष्ठ सदस्यों ने किया, जिन्होंने कंपनी की संरचना, मूल्यों, रणनीतिक लक्ष्यों और भारतीय बैंकिंग क्षेत्र में इसके योगदान पर व्यापक जानकारी दी। उन्होंने रिलेशनशिप मैनेजर की भूमिका का गहराई से परिचय दिया और इस पद के लिए आवश्यक कौशल जैसे ग्राहक संबंध प्रबंधन, वित्तीय समझ और कुशल संचार कौशल पर जोर दिया, जो प्रभावी ग्राहक पोर्टफोलियो प्रबंधन और ग्राहक अनुभव को बेहतर बनाने के लिए आवश्यक हैं।

प्रवक्ताओं ने चयन प्रक्रिया की चरणों को समझाया, जिसमें आवेदन समीक्षा से लेकर अंतिम साक्षात्कार तक का उल्लेख किया गया, और प्रत्येक चरण में उत्कृष्टता प्राप्त करने के लिए मूल्यवान सुझाव दिए। सत्र का समापन प्रश्नोत्तर के साथ हुआ, जिसमें छात्रों ने करियर ग्रोथ, कार्य-जीवन संतुलन और कंपनी की अपेक्षाओं से संबंधित प्रश्न पूछे। आईसीआईसीआई बैंक के प्रतिनिधियों ने छात्रों को अपने कौशल को कंपनी के मूल्यों के साथ जोड़ने के लिए प्रेरित किया और आत्मविश्वास के साथ चयन प्रक्रिया में भाग लेने की सलाह दी।

40

Summarized Caption:

On 19th October, Hansraj College hosted a pre-placement talk by ICICI Bank for the Relationship Manager role. Two senior HR members provided insights into the company, role requirements, and career growth. The two-hour session concluded with a Q&A, offering valuable guidance to over 15 interested students.

Geotagged Pictures:



